

かわらばん

NUMBER
110

川崎異業種研究会

○発行/川崎異業種研究会広報部 ○発行日/平成20年1月5日



明けましておめでとうございます

元旦

新年を迎えて

川崎異業種研究会 会長 小林 健一



新年明けましておめでとうございます。

旧年中は大変お世話になり、心より御礼申し上げます。

思い起こせば、旧年5月の20周年記念式典で前会長の田村社長よりバトンタッチを受けた時は、緊張と重責に身の縮む思いでありました。あれから早くも八ヶ月が経ち、当初の想いとは裏腹な結果に愕然とするこの頃ではありますが、商工会議所ご担当方々ならびに川崎異業種研究会会員方々の、一方ならぬご支援ご鞭撻により何とか面目を保っております。あらためまして感謝申し上げます。

さて 過去はさておき、会長としての今後の抱負を一言記させていただきます。

まずは各分科会の活性化、つまるところ会員各位の積極的な参加をおおぐ事に他なりません。各委員長のご努力だけにおんぶでは立ち行きませんので、会全体の意思意見を良く検証し、会員各位が参加したがるような分科会運営の方策を会全体で考えてみたいと思っております。

次に田村前会長に道筋を付けて頂きました産学連携に関して、今年は更に積極的な展開を図り、相互の交流協力において何らか対外的に実績をアピールできるように、事業を企画実施したいと思います。この件につきましては、後日定例会等で広く会員各位の意見を集めて、じっくり検討いたします。

第三にホームページの活性化を図りたいと考えております。これはホームページのリニューアル、更新、会員参加、多くのリンク等を、商品開発委員会と和光大学情報メディア学科の協力を得て推進し、川崎異業

の情報発信と産学連携の実績につなげて行ければ幸いです。

等々 目標が多すぎると結果何もできなかったとなる小職ですので、今年はこの三件に絞って邁進いたします。皆様方のご協力方何卒宜しくお願い申し上げます。

◆ ◆ ◆ ◆ ◆ 新 年 挨 拶 ◆ ◆ ◆ ◆ ◆

株式会社LR小川会計 藤田 智



あけましておめでとうございます。

このところ、会員の若返りが顕著になってきました。新鮮な感覚で時流を読み取り、迅速な行動力で新たな課題に取り組まれることを期待しております。経営情報委員会は、とかく孤独であるといわれる社長の皆様に役立つ企画を提供するよう努力いたします。皆様のご協力をいただきながら、有意義な運営を心がけますので、ご支援のほどよろしくお願い申し上げます。

株式会社菅原電機工業 菅原 智照



新春のお喜びを申し上げます。

旧年中は大変お世話になり厚く御礼申し上げます。

昨年は、川崎異業種研究会の商品開発委員会の委員長を務める事となりましたが、思いのほか足踏み状態だったように感じています。ITの有効活用から始めて、川崎異業種研究会のホームページの有益化について、また、特許についての講和会等を行いました。

今年は、引き続きホームページの有益化と工場見学等を行って、より結果を見据えた委員会活動を展開して、会員の方々にとって実りある会になるよう務めたいと考えています。

また、産学連携の活動も年々進んでおりますが、商品開発委員会としては、今まであまり取り立てて活動しておりませんでした。今年は進んで委員会活動のテーマにして活動の範囲を広げることが出来れば良いと考えております。会員の方々のご理解を頂いて今年1年間、より良い年に行きたいと考えています。

私自身は、昨年から弊社の社員教育に力を入れる取り組みをしてきましたが、当初から計画に不安感があったのですが、案の定、昨今の仕事状況が短納期化の一途をたどるといった感じで、計画の調整に苦労させられましたが、思惑に反して計画的に進めることが出来ました。また、社員の自己啓発促進の一矢にもなってくれたようで大変うれしく思えました。今年はさらに上の社員教育をする計画でいますので、自分も含めた会社全体のレベルアップをして行こうと考えています。

付け加えて、一昨年より始めたゴルフですが、やっと120を切るところまでできました。

始めた当初はあまり気乗りしていませんでしたが、自身の健康のためだとか言い聞かせながら練習してありましたところ今では結構ハマっています。今年は100を切るところまではがんばりたいと考えております。

フジクス株式会社 竹之内 豊



新年あけましておめでとうございます。

この川異研では良き出会いの機会を得、皆様には感謝を申し上げます。私もそろそろ年齢の事も考え、本年は「ゆったりと急げ」という言葉をじっくり味わう一年にしていまいる所存です。

シグマ技研株式会社 羽曾部 松雄



2007年をふりかえって。

昨年を振り返って、我々中小企業に取って厳しい年で有りました。

仕入れ源材料が、原油高の影響で、値上がりしてかなりの収益に影響を与えて居ります。

メーカーもコスト削減のため、人件費の安い中国に工場を移し国内でも中国価格と比較され、受注価格はむしろ値下げ状態で有ります。年末に成って石油製品の値上げ、タクシー代の値上げと、もの全てが値上がりする、インフレのスタートです。

銃の乱射事件など、全てアメリカの2の前です。今日本でマンションが飛ぶように、売れて居るようですが、何年か後には、日本でも今のアメリカの様なサブプライムローンと同じ事が起こる可能性が有ると思います。さて、皆さん今年はどう対応して行ったらいいでしょうね？

太協商事株式会社 原 務



川崎異業種研究会会員のみなさま、新年あけましておめでとうございます。

未曾有の平成大不況からの立ち直りの兆しが見え隠れした昨年は、当社も取引先との関係を含めた全社的な業容の再整理に費やす一年間であり、ようやく秋ごろになりその効果が出始めて参りました。

然しながら、私どもを取り巻く外部環境は石油関連の価格上昇や新規参入企業の増加による競合環境の激化などまだまだ不透明な状況が続いております。

本年も川崎異業種研究会の会合に参加させていただき、皆様方との積極的な情報交換を通じて、厳しい社会環境の中においても社業の向上へ微力を尽くす所存でございます。

どうか本年も宜しく願い申し上げます。

東海技研株式会社 川久保 洋



会員の皆様 明けましておめでとうございます。今年もどうぞよろしく願い申し上げます。

2007年を振り返って見ますと、日本の全体的な景気回復が報じられる中「大企業」「中小企業」を問わず勝ち組・負け組み、格差の拡大等を肌で感じられるような1年だったような気がします。弊社も“会社経営の若返り”を旗印に利益の出る会社を目指し経営革新に取り組みましたが、成果は今ひとつの状況でした。美しい地球をまもり、よりよい社会発展に寄与するために「企業」「製品」「価値」を常に創造し前進を続ける「東海技研」を今年もどうぞよろしくお願いいたします。

有限会社ネオスペースフロンティア 尾崎 正人



新年、明けましておめでとうございます。

旧年中はいろいろとお世話になりました。

昨年は、かなり忙しい日々が続いた所為で、なかなか出席できずに申し訳ありませんでした。

我々は、WEBコンテンツ制作、ホームページを主体とした事業を行っておりますが今年は、1昨年より始めました実大構造物の破壊特性の解析、ロボット及び人間の動作解析を3次元計測手法を用いて測定する事業を更に展開したいと考えております。

我々はWEBコンテンツ制作やホームページで培った技術を応用し、どんなデータであっても「一般の人にもわかりやすくビジュアル化することができる計測屋」としても邁進したいと考えております。

今年は何事でも出来るだけ会合に出席したいと考えておりますので、よろしくお願い致します。



新年明けましておめでとうございます。

旧年中は大変お世話になり、心より御礼申し上げます。

昨年はタイジ株式会社のベトナム駐在員事務所開設の前準備などでベトナムに行くことが多くあり、準備、打ち合わせなどで定例会、委員会の参加も時間が取れない場合も多く大変申し訳なく思っています。

今年はベトナム駐在員事務所を早期に開設し、現在の生産委託企業の管理業務と現地工場の品質管理など現地採用タイジ社員の教育など課題が有りますが、ひとつずつ潰していくつもりです。

将来を見越しベトナムで現地法人、工場を作る予定です、今以上にベトナムの滞在が増え川崎異業種研究会の参加が出来にくくなりますが、時間の取れる時に出席いたしますので宜しくお願いします。

定例会報告

【11月定例会】

平成19年11月8日（木）午後5時30分 川崎商工会議所会議室にて、19名出席。

〔内 容〕

【インターネット書店について】

インターネット書店について、スピークマン書店の出口氏より以下の通りの講演が行われた。

○スピークマン書店とはインターネット上の書店で、①1冊でも出版する出版社で②ネット上で販売を行っている書店で③各種ブログで記事・宣伝し皆様の本の広告も出来④書籍以外も販売するハイブリッド書店である。

○自費出版の現状としては、通常は500部製作で100万～200万円の費用がセット料金になっており、1部、10部、100部とかで作れないようになっているが、当店では10万円代からの自費出版ができる。

○スピークマン書店の3大特徴は、①まず安いということで、10万円代から自費出版ができる②1冊から注文を受ける③書籍以外も販売できるハイブリッド書店(スピークマン書店内の自分のネット個人書店で書籍を販売することも出来るし本だけでなく様々な作品を表示・販売できる〈10ヶ月間無料〉)である。

○自費出版する本の使い途としては、会社や業界の知識をまとめた本にしたり、営業に使ったり、社史や技術開発の歴史をまとめたり、自分史を作り子孫に残したり、小説・詩歌集・写真・絵画集として作ったり等等その使いみちは幅広いので、是非ご利用して頂きたいとのこと。

○その他、絶版本の復刊も可能なので利用してもらいたい。

講演会終了後、小林会長より、商品開発委員会からの要請として、川異研のホームページを活性化したいので、川異研会員企業のホームページに川異研のバナー広告を入れてもらいたい依頼があり、定例会を終了した。

【12月定例会】

平成19年12月13日（木）午後6時 鋼友倶楽部(川崎市川崎区)にて、27名出席。

〔内 容〕

毎年恒例の川異研忘年会を以前に好評を博した鋼友倶楽部で、27名の参加を得て盛大に開催した。当日は、小林会長の挨拶が行われ、その後、紀中副会長の乾杯の発声があり忘年会がスタート。各会員美味しい料理に舌鼓を打ちながら賑やかに懇談が深まり、あっという間の2時間となった。中締め挨拶を藤田副会長が行い散会した。

【11月定例会】

日 時 平成18年11月7日（水）午後6時30分～午後8時30分
場 所 川崎市高津区市民館 第1会議室

〔内 容〕

- 現状説明 午後6時30分～午後7時00分
川異研HPおよびオープンマーケットHPの有用活用について1
（☆川異研HPの有用機能説明等、裏画面パスワード）
- 意見交換 午後7時00分～午後8時00分
「川異研HPおよびオープンマーケットHPの有用活用について2
（HPの定期更新等の概要について）」
- 懇親会 午後8時30分～午後9時00分

活発な意見交換が行われ、今後は、川異研のホームページの活用を活発にしていくため、川異研会員企業のホームページに川異研のバナー広告を入れる等の提案をしていくこととなった。



【11月定例会】

日 時 平成19年11月21日（水）午後6時30分～8時30分
場 所 てくのかわさき 第一研修室

内 容

- (1) 連絡事項
- (2) 講演 「おもしろ歴史」
講師：旅行解説家 四宮功氏

2ヶ月ぶりの開催につき、参加者の少なさを心配しましたが、野見山望副委員長の尽力で10名参加していただきました。

はじめに和光大学経済経営学部小林猛久専任講師から、プロスポーツ選手特別選抜卒のご紹介をいただき、会員各位の関係者にお知らせいただくよう要請がありました。和光大学には学部横断的単位履修制度があることも併せて説明がありました。

続いて、ご案内の演題「おもしろ歴史」について、講師の四宮功氏から、副題「苗字と臣籍降下」でお話いただきました。苗字の来歴から、日本史を独特な観点から紐解く楽しみを与えていただきました。四宮功氏は金融機関向けにOA機器を販売していた、腕利きのセールスマン（営業部長）でした。現在は中山道を舞台に旅行説明家として活躍しています。ご紹介した小生にも四宮氏の現在がわかりませんでした。20代後半の若いときに共に仕事をしていました日本オリベッティでは、プライベートな時間を大切に、趣味の世界を若いときから追求する習慣がありました。今回のお話の基本はその延長線上にあったようです。

講演後は会場を近くの「魚民」に移して懇親会を行いました。講師にも参加していただき、楽しいひと時でした。

商品開発・経営情報合同忘年会報告

経営情報委員長 藤田 智

【12月定例会】

日 時 平成19年12月5日（水）午後6時～9時

場 所 スナック「星」（中原区新丸子町740新丸子おかのビル3階）

今年の合同忘年会は、当番の商品開発委員会の菅原委員長の運営で前年に倣い美女揃いの「スナック星」で行ないました。今年には川異研創立20周年記念行事が大盛況のうちに挙行されました。記念事業の「夢づくり塾」開講により、会員の若返りを促進する機運が高まったことは、川異研の将来に貢献すること極めて大きい慶事でした。

今回の忘年会は参加者の年代が次第に若返って、奮起して新年を迎えるのにふさわしいひと時でした。特に和光大学小林猛久先生が参加され、ご本人のバイタリティと学生のエネルギーを発散されたことは、同席した参加者の活力となったことと思います。

12月初旬ということもあり、参加者数が15名と少な目でした。豊富な料理、行き届いたサービスであったことを次回のために書き残しておきたいと思います。

